



E.SI.FEXP
ETABLISSEMENT
SPÉCIALISÉ INTERNATIONAL
EN FORMATIONS D'EXPERTS

ETABLISSEMENT DE CONSEIL, D'ASSISTANCE ET DE FORMATIONS

LES OUTILS DE L'AGENT IMMOBILIER

«E.SI.Fexp»

Etablissement spécialisé international en formations Expertales

«Etablissement de Conseil, d'Assistance et de Formations»

FORMATION TECHNIQUE « NIVEAU 1 »

Public concerné

Personnels des entreprises intervenant dans les domaines :

- Experts débutants et Evaluateurs. Juristes, Promoteurs, Agents immobiliers, Gestionnaires de patrimoines et Autres Administratrice / Administrateur judiciaire Agent de gestion locative Secrétaire juridique Diagnosticteur immobilier Clerc de notaire Commercial

Description métier

L'agent immobilier Un métier qui a de l'avenir. Il mixe de tout ce qu'il est possible de rencontrer dans la profession. **L'agent immobilier** a pour premier objectif d'obtenir des mandats de vente ou de location. Pour cela, il évalue des biens (appartements, maisons...) et prospecte sa clientèle potentielle. L'idée étant d'être son propre patron avec un statut particulier, qui le rend libre, il est chef d'entreprise.

Une fois les biens évalués, **l'agent immobilier** diffuse les informations concernant ces biens sous forme de petites annonces à paraître dans la presse, sur Internet et au siège de l'agence.

Objectif de la formation

Les outils indispensables des agences immobilières

Un bon agent immobilier doit être à l'aise dans les négociations commerciales et disposer de connaissances juridiques poussées. Des compétences clés qui ne peuvent pas s'acquérir du jour au lendemain.

La réussite d'un agent immobilier repose sur un vrai engagement de sa part, il faut aimer faire ce métier au quotidien. L'agent immobilier doit savoir gérer plusieurs dossiers en même temps, garder une motivation à toute épreuve, ainsi qu'une excellente présentation.

L'agent immobilier doit se fixer des objectifs atteignables de court, moyen et long terme et savoir rester positif dans toutes les circonstances.

Points forts de la formation de la formation

- **Intervenant : Expert praticien de haut niveau, Diplômé :**

L'apprenant sera à même de faire de manière procédurale une évaluation immobilière et construire l'assise supportant la structure de développement d'une expertise profonde

- **Programme de formation de haut niveau sur 5 jours suivant planning**
- **Supports : pédagogiques très riches** – Attestation de formation
- **Contexte local abordé par l'analyse de points fondamentaux au travers des différents thèmes traités.**
- **Coût de la formation :** Contact
- **Horaire :** 8H 30 14h 30 (2 pauses café)

Le bulletin d'inscription peut être retiré ou transmis dès demande d'inscription

CONTACTS/ Mobile: (213) 06 61 58 15 20 - 0554 56 01 22 - 0555 24 33 46

Email: interforma@hotmail.fr - esifesperts@gmail.com